

inSide

Anthogyr's International Corporate Magazine



IM FOKUS: DER BILDUNGSCAMPUS VON ANTHOGYR

SEITE 8

INTERVIEW

DR DIEGO LONGHIN,
KIEFERCHIRURG
IMPLANTOLOGIE - SPEZIALIST
FÜR PARODONTOLOGIE

SEITE 12

AROUND THE WORLD

ANTHOGYR ITALIEN: EINE
ERFOLGREICHE VERBINDUNG VON
MENSCHEN UND TECHNOLOGIE

SEITE 14

Anthogyr
PRIME MOVER IN IMPLANTOLOGY



Editorial des Geschäftsführers



“EINE PARTNERSCHAFT FÜR NEUE MARKTCHANCEN”

Das Jahr 2016 ist ein Meilenstein für Anthogyr. Mehr denn je verfolgt die Gruppe die Strategie, die treibende Kraft im Bereich der Implantologie zu werden, durch die die Premium-Produkte für möglichst viele Menschen erschwinglich werden sollen.

Ein Ergebnis dieser Strategie ist unsere Partnerschaft mit Straumann, dem Weltmarktführer für Implantatlösungen, die von unserer Expertise zeugt. Wir beauftragten Straumann mit dem Vertrieb unserer Implantologieprodukte in China. Einer der Vorteile unserer Kooperation mit Straumann ist, dass wir ihre leistungsfähige Multimarken-Vertriebsplattform Intstradent nutzen können, um uns auch in anderen Märkten zu positionieren. Zweifellos wird das Wachstum von Anthogyr durch diese Partnerschaft beschleunigt.

Gleichzeitig – und wie Sie in dieser Ausgabe von Inside erfahren werden – erweitern wir die Ressourcen unserer Tochtergesellschaften, beispielsweise die der Niederlassung von Anthogyr Italien. Sowohl unsere Händler als auch Tochtergesellschaften nehmen an den internationalen Schulungskursen teil, die vom Anthogyr Campus-Team geleitet werden, das in dieser Ausgabe ebenfalls vorgestellt wird. Dieser wichtige Service soll Ihnen – Zahnärzten, Prothetikern und Assistenten – eine Hilfestellung bieten. Unsere Experten werden Ihnen durch permanente Weiterentwicklung und Schulung neue Chancen in Ihrem Beruf eröffnen.

Ich wünsche Ihnen einen erfolgreichen Start in die Herbstsaison und freue mich, Sie Ende des Jahres wieder kontaktieren zu dürfen, um Ihnen eine wichtige Innovation von Anthogyr vorzustellen.

Mit freundlichen Grüßen,

Éric GENÈVE, CEO

Anthogyr SAS
2 237, avenue André Lasquin
74700 Sallanches
Tel.: +33 (0)4 50 58 02 37
www.anthogyr.com



inSide

Anthogyr's International Corporate Magazine

Anthogyr Herausgeber:
Eric GENÈVE

Kommunikation:
Laetitia MARTIN-BERNE

Redakteure:
Raphaëlle BROZ, Raphaël CASTERA,
Laetitia MARTIN-BERNE,
Julie PUYATIER-CHALUS.

Fotos:
Bertrand PRUDHON, Godefroy DE MAUPEOU,
David VUILLEMOZ (Atelier du Cyclope),
Pascal LEROY (Semaphore),
Raffaële CATTANEO, Laetitia MARTIN-BERNE,
Bernard LAZAROO, iStock.

Druckauflage: 250 Exemplare

Design et impression:  KALISTENE



Medizinprodukte für die Zahnmedizin - Klasse I, IIa, IIb, LNE/G-MED - Hersteller: Anthogyr SAS. Lesen Sie die Anweisungen in allen Produktdokumenten sorgfältig durch.

“ NEUE PRODUKTE : IM FOCUS UNSERE JÜNGSTEN LÖSUNGEN ”

Aktuell

Exo Safe, DAS neue automatische System für Zahnxtraktionen

Damit die minimalinvasive Zahnxtraktion für den Patienten weniger traumatisch ist, entwickelten wir Exo Safe, die neueste Innovation von Anthogyr.

Der automatische Extraktor besteht aus einem Safe Impaktor und einem Set mit 6 Periotomen. Der für anteriore und posteriore Bereiche geeignete Exo Safe wurde für Zahnärzte und Implantologen entwickelt.



Durch die konstante, präzise Hebelwirkung bleibt die Knochenintegrität des Patienten erhalten, so dass keine Rekonstruktion und/oder Verpflanzung notwendig wird. Er vereinfacht das Setzen eines Implantats nach der Extraktion.

Exo Safe erleichtert die Mobilisierung des Zahns, weil Sie mit dem Periotom den Wurzelpunkt zum Anheben und anschließenden Ziehen des Zahns leicht lokalisieren können. Das Gerät ist für einhändige Verwendung konzipiert und seine ergonomische Form erleichtert die Arbeit im Mund und verbessert das Sichtfeld des Arztes. Durch die regelmäßige, konstante Hebelwirkung wird der Desmodontalspalt allmählich erweitert, wodurch weniger Verletzungen verursacht werden als mit der herkömmlichen manuellen Technik.

Mit Exo Safe kann der Arzt den Eingriff absolut präzise steuern und dadurch die Behandlungsqualität und die Patientenzufriedenheit erhöhen. ☺

Der Medit Identica Hybrid Scanner: Neue Technologie zur Optimierung Ihrer Produktivität!



Der Medit Identica Hybrid Scanner braucht nur 16 Sekunden zum Scannen eines gesamten Zahnbogens mit einer Messgenauigkeit von < 7 µm!

Der für Zahnprothetiker, die einen präzisen, ultra-schnellen Scanner suchen, entwickelte Medit Identica Hybrid hilft Ihnen bei der Optimierung der digitalen Prozesse in Ihrem Labor.

Die Vorteile Das Rundum-sorglos-Angebot: Die Fachleute von Simeda installieren den Medit Identica Hybrid Scanner in Ihrer Praxis und bieten persönliche Hilfestellung in den ersten Monaten. ☺

Rückschau auf die Fachmesse Dental Forum 2016



Zur Fachmesse Dental Forum 2016 lud Anthogyr zwei Spezialisten für vollkeramische Restaurationen:

Hervé Maréchal, Gründer und Geschäftsführer von De Bucca Solis, und Dr. Taïs Munhoz, Zahncirurgin und Doktor für Biomaterial-Engineering, - zu einer Diskussion über Zirkonoxid ein. Auf der Konferenz stellten sie ihre aktuellen Fortschritte mit diesem „Wundermaterial“ vor. Insbesondere betonten die Spezialisten die Kontrolle, die zur Erreichung der besten ästhetischen Resultate ohne Einschränkung der mechanischen Zuverlässigkeit notwendig ist. Am Anthogyr-Stand stellten die Mitarbeiter mit dem Medit Identica Hybrid Scanner die neueste Scan-Lösung von Simeda vor. ☺

Aktuell

“ANTHOGYR ERHÄLT VERSTÄRKUNG ! ”

Erfahrungsaustausch bei Le Cercle #2



By Anthogyr

Le Cercle by Anthogyr bietet Zahnchirurgen Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch mit ihren Kollegen aus der Implantatmedizin.

Bei der zweiten Le Cercle Konferenz am 17. und 18.

März in Sallanches und Megève trafen sich rund 60 Ärzte in freundlicher und konstruktiver Atmosphäre. „[Es gab] Tipps, Ratschläge und gute Gespräche, um gemeinsam Fortschritte zu machen“, berichtete einer der Teilnehmer. Genau das ist das Ziel von Le Cercle: die Anbahnung von Kontakten unter Kollegen und ein Erfahrungsaustausch, um implantologische Verfahren zu verbessern. Der überschaubare Rahmen der Konferenz warförderlich für Diskussionen und den Austausch zwischen Teilnehmern und Referenten. Die hochkarätigen Redner gaben ihre klinischen Tipps und Tricks gerne weiter. Am Donnerstagabend trafen sich die Le Cercle-Mitglieder in einem bekannten Restaurant im Wintersportort Megève zu einem Abendessen in geselliger Runde, das Gelegenheit für Gespräche zwischen Referenten und Teilnehmern bot. Zu den Referenten gehörten: Dr. Jean-Baptiste Verdino, Dr. Guillaume Becker, Dr. Serge Verdier, Dr. Hervé Richard (Forschungs- und Entwicklungs-ingenieur bei Anthogyr) und Dr. Damien Carrotte, der Moderator der Veranstaltung.



Am Freitag folgten eine Besichtigung des Produktionsstandorts und vor allem klinische Diskussionen zu den Themen *Zahnextraktion, Behandlung bei Zahnlosigkeit, standardmäßige Ermüdungsprüfung für Zahnimplantate und Sinuslift mit krestalem Zugang*.

Le Cercle will aber auch Gelegenheit bieten, um über den Tellerrand der Medizin hinauszuschauen. Zum Abschluss der Veranstaltung berichtete Prothetiker Philippe Cavelius über seine Begeisterung für Motorrad-Rallyes und seine Abenteuer bei Veranstaltungen wie der Rallye Dakar. ☀

Anthogyr ist Sponsor von MB Race und verleiht den Anthogyr Award!

Im sechsten Jahr in Folge war Anthogyr Sponsor des Mountainbike-Events MB Culture Bike Race, das am 1., 2. und 3. Juli 2016 im Skigebiet Portes du Mont-Blanc (in Combloux und Megève) ausgetragen wurde.

Das MB Race gilt als das schwierigste Rennen der Welt und umfasst acht Veranstaltungen, unter anderem den MB Ultra, der dieses Jahr in den Marathon

World Cup der International Cycling Union (UCI) aufgenommen wurde. 1.100 Teilnehmer gingen an den Start und nicht einmal 10 % der Teilnehmer gelang es, den 140 km langen Parcours (mit 7.000 positiven Höhenmetern) zu beenden. Im Rahmen seiner Sponsorenrolle verlieh Anthogyr den ersten Anthogyr Finisher-Preis für das inspirierende Beispiel menschlicher Ausdauer und Mutes beim MB Ultra. ☀



“ INFORMATION IM VORDERGRUND ”

Anthogyr in der Presse

Lösungen von Anthogyr in den Medien

Der Einführung von Exo Safe, unserem automatischen Extraktor, widmete die Monatszeitschrift *Indépendentaire* eine Doppelseite, stellte dessen Vorteile vor und bewertete seine Konzeption.

Indépendentaire (Demnächst – Exo Safe: Der neue automatische Ansatz für die Zahnxtraktion - April 2016) •1

Im klinischen Artikel von Dr. GILLES CHAUMANET werden die Vorteile des Osteo Safe® vorgestellt, der eine bessere Sicht der Implantationsstelle, lappenlosen Eingriff, genauere Positionierung und einen reibungslosen und gleichmäßigen Fortschritt im Vergleich zur Osteotomie durch Schlag bietet.

Dental Asia (Minimalinvasive Implantatsetzung ohne Verwendung von Biomaterialien – Dr. Gilles Chaumanet – März 2016) •2

Klinischer Artikel: In diesem Artikel von Implants International erklären Dr. GEORGES KHOURY und Dr. MARC REVISE, wie Osteo Safe® eine bessere Steuerung der Impakte bei krestalen Sinuslift-Indikationen bietet.

Implants USA (Automatisches krestales Sinuslift-Verfahren mit motorisiertem Handstück – Dr. Georges Khoury und Dr. Marc Revise – Januar 2016) •3



1



2

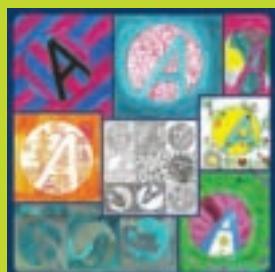


3

Sur Un Lit de Couleurs: Kunst als Hilfe für kranke Kinder

Anthogyr engagiert sich für kranke Kinder und den Kampf gegen ihre Krankheiten. Deshalb ist Anthogyr seit zwei Jahren ein treuer Unterstützer von *Sur Un Lit de Couleurs*.

Sur Un Lit de Couleurs wurde 2010 von der Kunstrehrerin Christine Géricot als Nonprofit-Organisation gegründet, deren Mission darin besteht, bei kranken Kindern und Erwachsenen durch künstlerische Betätigung im Krankenhausumfeld die



Kreativität zu wecken, ihnen zu helfen zu lernen und zu träumen. Anthogys Beitrag zur Arbeit dieser Organisation begann 2015 mit der Unterstützung eines Kreativ-Workshops in der pädiatrischen Abteilung des Centre Hospitalier Alps Leman in Contamine-sur-Arve. Unsere Grußkarten für Weihnachten und Neujahr wurden letztes Jahr von diesen Kindern gestaltet, die ihre Interpretationen des Anthogyr-Logos zeichneten. Es war ein fröhliches, gemeinschaftliches Erlebnis für die dreizehn jungen Patienten. Ihre Kreativität war so groß, dass Anthogyr beschloss, alle Karten zu einem Patchwork zu vereinen und in der Zentrale des Unternehmens auszustellen. 

www.surunlitdecouleurs.com

“ DIE NÄCHSTEN VERANSTALTUNGEN ”

25.-28. SEPTEMBER
China Dental Show
Shanghai (China)

29. SEPTEMBER – 1. OKTOBER
EAO Paris (Frankreich)



6.-8. OKTOBER
Dentex
Brüssel (Belgien)

13.-15. OKTOBER
ABROSS 2016
Sao Paulo (Brasilien)

21.-22. OKTOBER
SICOI
Mailand (Italien)

22.-26. NOVEMBER
ADF
Paris (Frankreich)

25.-26. NOVEMBER
Implant Expo
Hamburg (Deutschland)

“ DUALE AUSBILDUNG: EIN ERFOLGSFAKTOR! ”



**Bastien Frankowski,
Qualifiziert für die Zukunft**

20 Jahre, jetzt im 2. Jahr seiner
Techniker-ausbildung im Bereich
„Industrielle Fertigung mechanischer
Produkte“ (BTS IPM), Lycée du
Mont-Blanc – Passy (Hochsavoyen)

Nach zwei Wochen Unterricht und einem zweiwöchigen Kennenlernen der Produktionsabteilung sagt der zukünftige Bediener und Einsteller für CNC-Maschinen: „Bei der praktischen Arbeit lernt man viel schneller. Über die vergangenen Monate wurden meine Aufgaben immer komplexer und meine Fortschritte sind wirklich motivierend und bereichernd.“ Wenige Wochen vor den Abschlussprüfungen ist Bastien glücklich: „Ich bin überzeugt, dass die duale Ausbildung der beste Weg ist, um einen Arbeitsplatz zu bekommen. Die Personaler wissen, dass ich sofort einsatzbereit bin, und meine Arbeitserfahrung bei Anthogyr ist ein Pluspunkt in meinem Lebenslauf und zeugt von Qualität und hohen Standards. Ich hoffe, dass ich im Unternehmen bleiben kann.“



**Delphine Philippe,
Die Vorteile der
Weitergabe von Wissen**

22 Jahre, Technikerin (BTS
IPM), abgeschlossen nach einer
dualen Ausbildung bei Anthogyr,
Lycée du Mont-Blanc – Passy,
jetzt Vollzeitmitarbeiterin.

Delphine ist die einzige Frau in der Klasse. Sie hat eine starke Persönlichkeit und einen wohldefinierten Karriereplan. „Die duale Ausbildung war perfekt für mich. Die Wissensweitergabe spielte eine sehr wichtige Rolle im Betrieb. Alle leisteten einen Beitrag zu meiner Ausbildung und die erfahreneren Mitarbeiter gaben mir viele wertvolle Ratschläge.“ Nach ihrem Abschluss wurde Delphine eine Stelle als Einsteller-Assistentin angeboten. „Ich wusste, dass ich kein anderes Unternehmen finden werde, das so strenge Standards, eine so perfekte Produktion und so freundliche Mitarbeiter hat wie Anthogyr. Deshalb habe ich sofort ja gesagt. Und obwohl meine Ausbildung zu Ende ist, lerne ich weiter und verbessere mich immer mehr. Dies ist ein sehr wichtiger Aspekt meiner persönlichen Entwicklung.“

Standpunkte



Valentin Garda, Die praktische Seite der Projekte

20 Jahre, Ingenieurstudent im 1. Jahr,
Institut des Techniques d'Ingénieur en
Industrie (ITII) – Annecy (Hochsavoyen)

Als erster Forschungs- und Entwicklungingenieur, der im Rahmen eines dualen Studiums eingestellt wurde, beschritt Valentin einen in Frankreich noch seltenen Weg. Seine ausgezeichneten Noten in seiner dualen Technikerausbildung bei Anthogyr ermöglichen ihm ein weiterführendes Studium. Aufgrund seiner hervorragenden Qualifikationen wurde er im Entwicklungsbüro eingestellt, wo er heute die Teile entwirft, die er zuvor hergestellt hat. „*Meine Kenntnis der Maschinen ist ein echter Vorteil, aber ich nutze auch Informationen aus anderen Abteilungen wie Marketing und Produktionsplanung. Ich muss wie ein Zahnarzt denken, um die Probleme dieser Tätigkeit zu verstehen und passende Lösungen zu finden. Diese Herausforderung ist wirklich spannend.*“ Dieser praxisnahe Aspekt war für ihn das Hauptargument für die Fortsetzung seiner Ausbildung. „*Die Mitwirkung an praktischen Projekten ist entscheidend. Beispielsweise arbeite ich gerade an einem neuen und sehr innovativen Produkt. Ich beginne mit verhältnismäßig wenigen Daten und muss Prototypen entwickeln, mechanische Tests durchführen und zu den Produktionsverfahren für die Massenherstellung beitragen. Theoretisches Lernen allein kann all dies nicht bieten.*“



Souha Ben Romdhan, Vertrauen gewinnen

22 Jahre, Studentin im 1. Jahr
im Studiengang Management-
Assistenz Sup-Sallanches



650
TEILNEHMER
AUS
32 LÄNDERN

MEHR ALS 40
FRANZÖSISCHE UND INTERNATIONALE
IMPLANTOLOGIE-INSTRUKTOREN
EIN 250M² GROSSES
AUSBILDUNGZENTRUM
IN SALLANCES

Anne Bernard,
Anthogyr Campus-Leiterin

“ DER ANTHOGYR BILDUNGSCAMPUS ”

Im
Fokus

Anthogyr Campus - Zielsetzung: Perfektion

Das permanente Streben nach Perfektion gehört zu den wichtigsten Werten der Ärzte. Um sie bei ihrer Fortbildung zu unterstützen, bietet der Anthogyr Campus ein breites Angebot von Kursen in ganz Frankreich. Wir geben Ihnen hier einen Überblick über das Kursprogramm für Fachkräfte in einem Gespräch mit der Campus-Leiterin Anne Bernard und dem Implantologie-Trainer Dr. Bernard Lazaroo.

Würden Sie uns den Anthogyr Campus kurz vorstellen?

Anne Bernard: “Der Anthogyr Campus bietet ein breites Kursangebot für alle Implantologen, Dentalassistenten und Prothetiker, unabhängig davon, ob sie Kunden von Anthogyr sind. Die Themen behandeln alle Kompetenzfelder, wobei der Schwerpunkt auf drei Zielsetzungen liegt”.

Der erste Bereich „Organisieren und Entwickeln“ bietet Instrumente für Management und strategische Organisation, mit denen Sie Ihre Praxistätigkeit erweitern und effektiver mit den Patienten kommunizieren können. Zudem bietet er Implantologie-Schulungen für Dentalassistenten.

“ Alle Kurse werden von einem Team von Spezialisten geleitet, die ihr Wissen sehr gerne weitergeben.”

Das zweite Ziel „Verbessern“ zielt auf die Erweiterung des Wissens der Ärzte zu bestimmten Themen und Verfahren (z.B. erste Sinuslifte, Weichgewebe-Behandlung). Und schließlich ist der Bereich „Bestätigen“ für Implantologen bestimmt, die mehr erfahren möchten über fortgeschrittene Behandlungskonzepte wie All-on-6 oder All-on-4, Sofortimplantation und Anatomie. Alle Kurse werden von einem Team von Spezialisten geleitet, die ihr Wissen sehr gerne teilen.

Dr. Lazaroo: In unserem Beruf ist die laufende Weiterbildung während unserer gesamten Karriere wichtig, um mit den Weiterentwicklungen Schritt zu halten, die Herausforderungen neuer Verfahren zu verstehen und alternative Techniken zu entdecken sowie unser Handeln zu reflektieren und kritisch zu überdenken. Noch wichtiger für den Erfolg oder Misserfolg eines Implantateingriffs als die technischen Hilfsmittel oder die verwendeten Geräte ist das Können des Zahnarztes.



DR. BERNARD LAZAROO

- > UNIVERSITÄTSDIPLOM IN ANATOMIE DES KOPF-HALS -GESICHTS-BEREICH
- > UNIVERSITÄTSDIPLOM IN SCHMERZTHERAPIE
- > INTERUNIVERSITÄRES DIPLOM IN OHRAKUPUNKTUR
- > ANATOMIE-DOZENT UNIV. R. DESCARTES

Seine praktische Erfahrung ist Garant für präzieses und erfolgreiches Arbeiten. Beim Peer-to-Peer-Lernen geht dies ganz von selbst. Ich persönlich denke, dass ich mich in den letzten 25 Jahren stetig weiterentwickelt habe. Dieser Erfahrung verdanke ich es, dass ich von den 400 eingesetzten Implantaten weniger als 1 % pro Jahr verliere.

Umfasst das Programm auch berufliche Aspekte?

" Der Anthogyr-Campus bietet eine ausgezeichnete Ausstattung und Schulung ".

Anne Bernard: "Die Zielsetzung für jeden Teilnehmer lautet, die erlernten Techniken sofort nach Abschluss der Schulung anwenden zu können. Und es funktioniert! Nach unseren Kursen berichten uns die Teilnehmer, dass sie ihre Prozesse geändert und ihre Praxistätigkeit neu belebt haben."

Dr. Lazaro: Diese Kurse sind einmalige klinische Schulungen. Typischerweise bestehen sie aus abwechselnden Einheiten mit Demonstrationen und praktischem Unterricht. In beiden wird viel diskutiert. Ich beantworte Fragen, empfehle Techniken und zögere nicht mit konstruktiver Kritik. Die Kursteilnehmer machen Fortschritte, da der Schwierigkeitsgrad schrittweise steigt und sich dadurch ihr theoretisches und angewandtes Wissens mehrt.

Wie sind die Kurse in Frankreich organisiert?

Anne Bernard: Jedes Jahr veröffentlichen wir unser Kursprogramm. Das Programm für 2017 ist ab September erhältlich und enthält eine Neuerung: einen Kurs für Prothetiker. Ärzte, die an einem oder mehreren Modulen teilnehmen möchten, können sich auf unserer Webseite oder über unsere Vertreter anmelden. Um den Ärzten mehr Flexibilität zu bieten, wird eine Hälfte unserer Kurse frankreichweit in Praxen von Partner-Implantologen und die andere Hälfte in Sallanches abgehalten. Das Unternehmen ist stolz auf den 250 m² großen und mit modernster Infrastruktur ausgestatteten Anthogyr



*Aurélie Ducroz,
Schulungs-
Assistentin*

*Audrey Robache,
Ausbildung-
Koordinatorin*

*Anne Bernard,
Anthogyr Campus-
Leiterin*

*Philippe Iwachow,
Schulungs-
Leiter*

*Aurore Bossoney,
Schulungs-
Assistentin*



Campus in unserer Zentrale.

Ein wichtiger Aspekt meiner Aufgaben, den ich mit meiner gesamten Abteilung teile, ist die individuelle Betreuung jedes Zahnarztes. Wir bieten nicht bloß Schulungskurse, sondern bemühen uns, allen Ärzten einen umfassenden Premium-Service von der Orientierung bis zur Unterkunft zu bieten.

Dr. Lazaroo: "Die Kursdauer - in der Regel zwei Tage - und die bewusst kleine Teilnehmerzahl gewährleisten Kurse mit hohem Qualitätsniveau. Die Atmosphäre ist sehr freundlich und fördert Gespräche zwischen den Kollegen. Auch hervorzuheben ist der sehr schöne und gut erreichbarer Standort in Sallanches. Der Anthogyr Campus bietet eine ausgezeichnete Ausstattung für die Schulungen."

Was können internationale Ärzte erwarten?

Anne Bernard: "Für Ärzte aus der ganzen Welt, die ihre Arbeit mit Anthogyr erst beginnen, haben wir ein Seminar in Sallanches konzipiert. Das Wachstum ist derart groß, dass wir dieses Jahr drei Seminare in Englisch und rund 15 in den Sprachen unserer Tochtergesellschaften abhalten. Jedes Seminar beginnt mit einer eintägigen Vorstellung des Unternehmens und umfasst eine Werksbesichtigung, gefolgt von praktischer Arbeit mit unseren Produkten. Der Kurs setzt sich mit einem klinischen Tag unter der Leitung eines Implantologen fort." 

SCHWERPUNKT 1,2,3 Posez!

Für Zahnärzte, die ihre allgemeine praktische Chirurgie um die Implantologie erweitern möchten, hat Anthogyr mit 1, 2, 3 Posez! (zu Deutsch: 1, 2, 3 Gesetz!) einen ganz neuen, innovativen Kurs entworfen, der von Dr. Antoine Monin geleitet wird.

3 FRAGEN AN DR. ANTOINE MONIN



Was umfasst die Schulung 1, 2, 3 Posez!?

Dr. Monin: Der Hauptziel dieses Kurses liegt in der Schulung der Ärzte und ihrer Assistenten in einfacher Implantologie. Die Instruktoren unterstützen sie beim theoretischen Aspekt des Setzens ihrer ersten Implantate in der Praxis. 1, 2, 3 Posez! richtet sich an Ärzte, die ihre Tätigkeit ausweiten und die steigende Nachfrage der Patienten nach Implantaten erfüllen möchten.

Wie entstand die Idee für diesen Kurs?

Dr. Monin: "Ich stellte fest, dass ich mich an relativ wenig der an der Universität erlernten Theorie erinnern konnte. Der Kern unseres Know-hows stammt aus dem Austausch mit maßgebenden Kollegen, die uns zur Verbesserung inspirieren. Heute möchte ich mich dafür in gewisser Weise revanchieren, und Anthogyr versetzte mich in die Lage, dies für meine Kollegen tun zu können."

Welche Vorteile bietet der Kurs 1, 2, 3 Posez!?

Dr. Monin: "Zu viele Anfängerkurse beschränken sich auf die Vermittlung von Theorie, ohne die klinischen Aspekte zu behandeln. Bei 1, 2, 3 Posez! steht die persönliche Anleitung im Mittelpunkt. Ärzte und ihre Assistenten nehmen an drei Kursen teil: Diagnose in Sallanches, Behandlung im Büro des Trainers und das Setzen der ersten Implantate in der Praxis. Die Nähe zum Instruktör ist eine der Stärken dieses Kurses - sowohl durch die geografische Nähe von rund zwanzig Tutores in ganz Frankreich als auch durch ihre enge Arbeitsbeziehung zu Ärzten und ihren Assistenten während des gesamten Kurses." 

Interview

“ DR. DIEGO LONGHIN, KIEFERCHIRURG IMPLANTOLOGIE MIT SPEZIALISIERUNG IN PARODONTOLOGIE ”

Als Implantologe, der seit 2009 in seiner Praxis in Venedig, Italien, praktiziert, verfügt Dr. Diego Longhin über umfangreiche Erfahrungen in Endodontie, Implantologie und Parodontologie. Er ist ständig auf der Suche nach innovativen Behandlungen und arbeitet seit mehreren Jahren aktiv mit Anthogyr zusammen.

Vom Produkt zur Partnerschaft

Seit Beginn der Partnerschaft vor sechs Jahren entwickelte sich die Zusammenarbeit zwischen Dr. Diego Longhin und Anthogyr sehr schnell. „Ursprünglich interessierte ich mich für das Implantat Axiom®, weil es alle Eigenschaften besitzt, die ich gesucht habe: eine konische Verbindung, keine bakterielle Infiltration zwischen Implantat

und Abutment sowie eine Plattform, die den biologischen Raum sichert und das Risiko einer Periimplantitis senkt“, berichtet Dr. Longhin. „Dann wurde unsere Partnerschaft immer enger und spiegelt unsere gemeinsame Entwicklung. Auf einzigartige Weise beruht sie auf dem laufenden Austausch von Informationen, wie verschiedenen technischen und klinischen Bewertungen, der ständig neue Chancen eröffnet.“ Diese engen Verbindungen zwischen beruflicher Praxis und dem Unternehmen spielen eine zentrale Rolle in Anthogys Strategie.

Eine Beziehung, die auf Transparenz und Einsatzbereitschaft basiert

Dr. Longhin hat die Anthogyr-Zentrale in Sallanches viele Male besucht.

“ Enge Verbindungen zwischen beruflicher Praxis und Unternehmen ”

„Jedes Mal bin ich beeindruckt von der Präzision, mit der jede Komponente hergestellt wird. Für uns Ärzte ist es ganz wesentlich, alle Schritte – von der Konzeption bis hin zur Produktion und Qualitätskontrolle – der Produkte, die wir täglich benutzen, zu kennen.“ Als bevorzugter Partner des Unternehmens nimmt Dr. Longhin an Expertentreffen in Italien und Übersee teil. „Als Referent und praktizierender Arzt, der immer





DIE PRAXIS VON DR. LONGHIN in Zahlen

13 MITARBEITER

EINSCHLIESSLICH DR. DIEGO
LONGHIN, IMPLANTOLOGE,
PROTHETIKER UND PARODONTOLOGE

4 ZAHNÄRZTE
SPEZIALISTEN FÜR ENDODONTE,
RESTAURATIVE ARBEIT UND
ORTHODONTIE

2 DENTALHYGIENIKER
2 SEKRETÄRINNEN
UND 4 ASSISTENTINNEN

danach strebt, Neues zu lernen, möchte ich meine Leidenschaft für diesen Beruf teilen.“ Diese Einstellung veranlasste ihn zur Mitarbeit an einer multizentrischen Studie zu Axiom®, die demnächst veröffentlicht wird.

Gemeinsam Lösungen für die Zukunft finden

Immer mit dem Blick in die Zukunft arbeitet Dr. Longhin mit Anthogyr an der Einführung neuer Verfahren. „Die Implantologie ist heute eine gut beherrschte Disziplin, doch ich bin mir

sicher, dass es noch viele Entdeckungen zu machen gibt“, betont er. „Die Zukunft lässt noch viele Entwicklungen erwarten, besonders im Bereich der biologischen Implantate. Meiner Meinung nach ist dies ein wesentlicher Faktor für die Verbesserung der Implantatästhetik und der Vorbeugung von Periimplantitis.“ Dr. Longhin ist überzeugt, dass das Zusammentreffen von klinischen und technischen Kompetenzen unerlässlich ist, um Perfektion zu erreichen. ●



Anthogyr
around
the world

“ ANTHOGYR ITALIEN:
EINE ERFOLGREICHE
VERBINDUNG VON MENSCHEN
UND TECHNOLOGIE ”





IN ZAHLEN

GRÜNDUNGSAHR: 2011

4 MITARBEITER IN MAILAND
12 VERTRETER
IM AUSSENDIENST

Dank eines gut entwickelten Händlernetzes ist Anthogyr seit 2007 in Italien vertreten. Heute unternimmt das Unternehmen einen neuen Schritt zur Eroberung des italienischen Marktes.

**Gründung einer Tochtergesellschaft:
Ein großer Schritt**

Die Gründung einer Tochtergesellschaft in Mailand 2011 aktivierte neue Wachstumstreiber. „Händler sind ein guter Weg, um sich eine neue Region zu erschließen, aber ein entscheidender Faktor, um in einem Markt mit langfristigen Aussichten zu wachsen, ist die Gründung einer 100 %-igen Tochtergesellschaft in dieser Region“, betont Raffele Cattaneo, der Geschäftsführer von Anthogyr Italien.

“Natürlich haben sich unsere Kunden nicht nur wegen der Qualität unserer Produkte für Anthogyr entschieden, sondern auch wegen der Qualität unserer Gespräche. **“**

Im direkten Gespräch, ohne Mittelsmann, können wir die Bedürfnisse unserer Endkunden besser verstehen, ihre Anforderungen besser berücksichtigen und ihnen optimale Produkte und Dienstleistungen anbieten. Das ist auch der Grund, warum wir uns für ein Team entschieden haben, das im Bereich Implantologie und im CAD/CAM-Sektor sehr erfahren ist. Die italienische Tochtergesellschaft verwaltet alle Aspekte ihres Marketings und ihrer Logistik. Sie bearbeitet nun direkt 100 % ihrer Bestellungen und liefert die Produkte überall im Land innerhalb von 24 Stunden, was eine hervorragende Reaktionszeit ist.

Aufbau einer engeren Kundenbeziehung

„Zusätzlich zur Sicherstellung von verlässlichen Lieferzeiten und qualitativ hochwertigen Fertigteilen haben wir Beziehungen zu italienischen Ärzten geknüpft, die weit über den reinen Vertrieb hinausgehen. Natürlich haben sich unsere Kunden nicht nur wegen der Qualität unserer Produkte für Anthogyr – und gegen andere Marken, auch lokale – entschieden, sondern auch wegen der Qualität unserer Gespräche. Wir haben echte Partnerschaften, vertrauliche Beziehungen und sogar Freundschaften aufgebaut, die durch die Präsenz unserer Tochtergesellschaft vor Ort nur noch gestärkt werden.“ Anthogrys starkes Wachstum schadete der Kundenbeziehung keineswegs. „Wir laden die Ärzte zur Teilnahme an verschiedenen Schulungskursen und Veranstaltungen in der Zentrale unseres Mutterunternehmens in Sallanches ein. Diese Mischung aus Know-how-Transfer bei bewährten Verfahren und hochtechnischem Fachwissen sowie der starken persönlichen Beziehungen erzeugt eine Transparenz, die hoch geschätzt wird.“

Innovation: Ein Wachstumsmotor

„Um Kunden zu gewinnen, möchten wir die Simeda® CAD-CAM-Lösung für personalisierte Prothesen mit Hilfe der Digitaltechnologie entwickeln. Italienische Ärzte warten geradezu auf dieses Premium-Produkt, das die ganze Kompetenz des Unternehmens nutzt.“ Unser Tochterunternehmen arbeitet auch mit zwei Universitäten zusammen an der Entwicklung von Ausbildungsprogrammen. „Ein wichtiges Thema für unser zukünftiges Wachstum ist die Fähigkeit, Innovation erfahrenen Ärzten und dem Nachwuchs gleichermaßen nahezubringen.“



Auf zu neuen Höhen

Seit 2010 konzentriert Anthogyr seine Entwicklung auf hochwertige, innovative und kostengünstige Produkte im Implantologie-Segment. Den Kern dieser Strategie bildet die tägliche Antizipierung der technologischen Weiterentwicklungen durch unsere Mitarbeiter. Unser Ziel ist die Steigerung des Werts unserer Produkte und Dienstleistungen, die wir für die Zukunft konzipieren. Dadurch stärken wir unsere Position als treibende Kraft im Bereich der Implantologie.

Bildnachweis: Anthogyr - Alle Rechte vorbehalten - Unverbindliche Abbildungen



ANTHOGYR SAS
2 237 avenue André Lasquin
74700 Sallanches - Frankreich
Tel.: +33 (0)4 50 58 02 37
Fax: +33 (0)4 50 93 78 60
www.anthogyr.com

Anthogyr
PRIME MOVER IN IMPLANTOLOGY