

# inSide

Anthogyr's International Corporate Magazine



## EN PRIMER PLANO LA FORMACIÓN CAMPUS ANTHOGYR

PÁGINA 8

### ENCUENTRO

DR. DIEGO LONGHIN,  
CIRUJANO IMPLANTÓLOGO  
ESPECIALIZADO EN  
PARODONTOLOGÍA

### AROUND THE WORLD

ANTHOGYR ITALIA: LA EXITOSA  
ALIANZA DEL SER HUMANO  
Y LA TECNOLOGÍA

PÁGINA 12

PÁGINA 14

**Anthogyr**  
PRIME MOVER IN IMPLANTOLOGY



“

# COLABORAR PARA ABRIR NUEVAS PERSPECTIVAS”

2016 marca una etapa importante para Anthogyr. Más que nunca, el grupo prosigue su estrategia Prime Mover in Implantology centrada en productos Premium accesibles para la gran mayoría.

De este modo, la colaboración que hemos firmado con Straumann da fe del reconocimiento de nuestro know-how por el líder mundial en soluciones implantológicas. Nosotros le confiamos la distribución de nuestra gama de productos de implantología en China y nos beneficiamos, por otro lado, de su potente plataforma de venta multmarca Instradent. Este acuerdo constituye innegablemente un catalizador del crecimiento para Anthogyr.

Paralelamente, reforzamos nuestras filiales a la manera de Anthogyr Italia que descubrirá en este número de Inside. Al igual que nuestros distribuidores, las filiales se benefician de cursos internacionales impartidos por el equipo de Campus Anthogyr que también les presentamos en esta revista. Un servicio clave cuya misión es acompañarle, ya sea odontólogo, protésico o asistente.

Nuestros expertos comparten la misma pasión que nosotros. Llegar cada vez más lejos para abrirle nuevas perspectivas en su profesión.

Les deseo a todas y todos una buena llegada de la temporada de otoño y les emplazo antes del fin del año para darles a conocer una importante innovación de Anthogyr.

Atentamente.

**Éric GENÈVE, Presidente y Director General**

Anthogyr SAS  
2 237, avenue André Lasquin  
74700 Sallanches  
Tel. +33 (0)4 50 58 02 37  
[www.anthogyr.com](http://www.anthogyr.com)



**inSide**

Anthogyr's International Corporate Magazine

**Director de publicación:**  
Eric GENÈVE

**Responsable de comunicación:**  
Laetitia MARTIN-BERNE

**Redactores:**

Raphaëlle BROZ, Raphaël CASTERA,  
Laetitia MARTIN-BERNE,  
Julie PUYATIER-CHALUS.

**Créditos de las fotos:**

Bertrand PRUDHON, Godefroy DE MAUPEOU,  
David VUILLEMOZ (Atelier du Cyclope),  
Pascal LEROY (Semaphore),  
Raffaële CATTANEO, Laetitia MARTIN-BERNE,  
Bernard LAZAROO, istock.

**Tirada:** 60 ejemplares

*Design et impression* KALISTENE



# “NOVEDADES PRODUCTOS: ENFOQUE SOBRE NUESTRAS ÚLTIMAS SOLUCIONES INNOVADORAS”

## Exo Safe, El nuevo enfoque para las extracciones automáticas de los dientes.

Para una extracción dental mínimamente invasiva y menos traumática para el paciente, presentamos Exo Safe, la última innovación de Anthogyr.

Este novedoso extractor automático se compone del impactador Safe y de un conjunto de 6 periotomos. Adaptado a los sectores anteriores y posteriores, Exo Safe está dirigido tanto a los odontólogos generalistas como a los implantólogos.

Su impacto constante y preciso preserva la integridad ósea del paciente, evita las reconstrucciones y/o los injertos y favorece la colocación de un implante postextraccional.

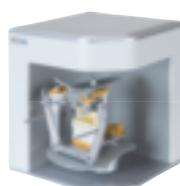
Exo Safe® permite mobilizar el diente con más facilidad dado que el periotomo puede encontrar mejor el punto de apoyo radicular para la elevación y después la extracción. La sujeción con una sola mano con una sola mano así como su ergonomía facilitan la manipulación en boca y mejoran el campo visual del odontólogo. Los impactos regulares amplían progresivamente el espacio desmodontal, generando menos traumatismos que una técnica manual convencional.

Con Exo Safe, se garantiza el control gestual del odontólogo y una mejor aceptación del tratamiento por el paciente. ☺



## Escáner Medit Identica Hybrid, ¡un nuevo aliado para optimizar su productividad!

Diecisésis segundos para escanear un arco completo, precisión de hasta 7 µm. Destinado a los protésicos dentales en busca de un escáner ultra-rápido y preciso, el Medit Identica Hybrid le permitirá optimizar la cadena digital de su laboratorio.



### Las ventajas

Para facilitar un manejo rápido, los expertos de Simeda instalan el escáner Medit Identica Hybrid en su consulta y le ofrecen un acompañamiento personalizado durante los primeros meses. ☺

## Comentarios sobre el salón Dental Forum 2016



Para la edición de 2016 del salón de los profesionales de la prótesis dental, Anthogyr invitó a 2 expertos de las restauraciones íntegramente cerámicas a que intercambien sus puntos de vista sobre el circonio: Hervé MARÉCHAL, fundador y dirigente del Laboratorio De Bucca Solis (76) y la Dra. Taïs MUNHOZ, cirujana-dentista y Doctora en Ingeniería de Biomateriales. En esta conferencia, presentaron los últimos avances en torno a este material excepcional. Los especialistas insistieron especialmente en el control necesario para la obtención del mejor resultado estético, sin comprometer la fiabilidad mecánica. En el stand, los equipos de Anthogyr presentaron el nuevo escáner Medit Identica Hybrid, la nueva oferta de la solución Simeda Scan. ☺

noticias

# “ANTHOGYR IMPULSA SU DINÁMICA.”

## Compartir experiencias en el corazón del Cercle #2



By Anthogyr

Le Cercle by Anthogyr ofrece la posibilidad a los cirujanos-dentistas de juntarse con otros profesionales del mismo sector para compartir su experiencia en implantología.

Con motivo de la segunda edición, más de 60 odontólogos se reunieron en una atmósfera cordial y constructiva en Sallanches y Megève, los pasados 17 y 18 de marzo.

«*Informaciones, consejos, auténticos intercambios para progresar*» comenta un participante. Éste es el espíritu del Cercle. Establecer relaciones entre profesionales para compartir experiencias y mejorar su práctica de la implantología. El formato en pequeños comités favoreció los intercambios de ideas y la proximidad con los contertulios. Muy solicitados, estos últimos no dudaron en compartir sus secretos y trucos clínicos.

El jueves por la tarde, los miembros del Cercle se reunieron en un reputado restaurante en la parte alta de Megève para una animada cena, que propició la conversación entre los participantes y los contertulios: los Doctores Jean-Baptiste VERDINO, Guillaume BECKER, Serge VERDIER, Hervé RICHARD, ingeniero de I+D de Anthogyr, así como el Doctor Damien CARROTTE, moderador



del evento.

El día siguiente se dedicó a visitar el centro de producción pero sobre todo a los intercambios clínicos en torno a cuatro temas: *la extracción dental, el tratamiento de un edéntulo total, el test de fatiga de los implantes, las elevaciones sinusales por vía crestal*.

Le Cercle, es también la oportunidad de superar el ámbito médico. Para clausurar el evento, el protésico Philippe CAVELIUS compartió su pasión por los rallyes-raids en moto y la aventura humana que vive durante pruebas como el Dakar. ●

## Anthogyr, socio de la MB Race lanza el Premio Anthogyr.

Por 6º año consecutivo, Anthogyr reafirma su apoyo a MB RACE CULTURE VÉLO, carrera de Bicis todoterreno organizada los días 1, 2 y 3 de julio de 2016 en el terreno de las Portes du Mont-Blanc (Combloux y Megève).

Considerada la carrera más difícil del mundo, la MB Race se compone de 8 pruebas, entre ellas la MB Ultra, que este año está integrada en la Copa del

Mundo de Maratón de la Unión Ciclista Internacional (UCI).

1100 participantes tomaron la salida y menos del 10 % completaron los 140 km (7000 metros de desnivel positivo). Para reforzar su colaboración, Anthogyr entregó por primera vez el premio *Finisher Anthogyr* que recompensó la historia humana más bonita en términos de compromiso y de superación en la MB Ultra. ●

[www.mb-race.com](http://www.mb-race.com)



# “INFORMACIONES EN PORTADA”

## Anthogyr en la prensa

### Las soluciones de Anthogyr en los medios.

Con ocasión del lanzamiento de Exo Safe, la revista mensual l'Indépendantaire dedica una doble página a nuestro extractor automático en la que presenta los beneficios del producto y repasa la génesis de su concepción.

**Indépendantaire** (Próximamente - Exo Safe, El nuevo enfoque para las extracciones automáticas de los dientes - Abril 2016) •1



1



2



3

**Artículo clínico** El Dr. Gilles CHAUMANET muestra las ventajas de Osteo Safe®: mejor visión del sitio, operación sin colgajos, colocación más precisa y progresión homogénea con respecto a los osteótomas más traumáticos para el paciente.

**Dental Asia** (Minimally Invasive Implant Placement without the Use of Biomaterials – Dr. Gilles CHAUMANET - Marzo de 2016) •2

**Artículo clínico** En este artículo de Implants International, los doctores Georges KHOURY y Marc REVISE explican cómo Osteo Safe® ofrece un mejor control de los impactos en las indicaciones de elevación crestal subsinusal.

**Implants USA** (Automatic crestal sinus lift procedure by motorised handpiece – Dr. Georges KHOURY & Dr. Marc REVISE - Enero de 2016) •3

## “LAS PRÓXIMAS CITAS”

**25-28 DE SEPTIEMBRE**  
China Dental Show  
Shangai (China)

**29 SEPT - 1 DE OCTUBRE**  
EAO París (Francia)



**06-08 DE OCTUBRE**  
Dentex  
Bruselas (Bélgica)

**13-15 DE OCTUBRE**  
ABROSS 2016  
Sao Paulo (Brasil)

**21-22 DE OCTUBRE**  
SICOI  
Milán (Italia)

**22-26 DE NOVIEMBRE**  
Congrès ADF 2016  
ADF  
París (Francia)

**25-26 DE NOVIEMBRE**  
Implant Expo  
Hamburgo (Alemania)

**Sur un lit de couleurs,**  
**apoyar a niños**  
**enfermos mediante**  
**la creación artística**

Sensibilizada con la lucha contra las enfermedades de los niños, Anthogyr apoya a la asociación Sur un lit de couleurs desde hace 2 años.

Puesta en marcha en 2010 por Christine Géricot, profesora de artes plásticas, la asociación pretende hacer renacer y mantener el deseo de crear, de aprender y de soñar del niño o el adulto enfermo, gracias a la expresión artística en el entorno hospitalario.



El compromiso de Anthogyr comienza en 2015 mediante la participación en el lanzamiento del taller creativo en el servicio pediátrico del centro hospitalario Alpes Léman (CHAL) en Contamine-sur-Arve. A finales del año pasado, los niños imaginaron y dibujaron nuestra tarjeta de felicitación jugando con el monograma de Anthogyr.

Un auténtico momento de placer donde participaron 13 niños en tratamiento. Su creatividad fue tal, que Anthogyr decidió realizar un patchwork de todas las tarjetas para mostrarlo en la sede del grupo.

[www.surunlitdecouleurs.com](http://www.surunlitdecouleurs.com)

# “EL APRENDIZAJE, ¡MOTOR DEL ÉXITO! ”



**Bastien Frankowski,  
cualificado para el futuro**

20 años, en 2º año de diploma  
técnico superior en IPM  
(Industrialización de productos  
mecánicos), Lycée du Mont-Blanc  
- Passy (74)

Entre las dos semanas de cursos a las que suceden dos semanas de inmersión en el corazón de la unidad de producción, este futuro operador de maquinaria con controles digitales afirma: «Se aprende mucho más deprisa en la empresa. Con el paso de los meses, las tareas que me han confiado se van complicando y ver cómo progresas es verdaderamente motivador y gratificante». A pocas semanas del examen final, Bastien está tranquilo: «El aprendizaje constituye la mejor vía de acceso al empleo, estoy convencido de ello. Quien me contrate tendrá la garantía de que seré inmediatamente operativo y haber trabajado en Anthogyr me permite incluir una buena referencia en mi CV, prueba de calidad y de exigencia... Mi deseo sería hoy quedarme en el grupo. »



**Delphine Philippe,  
la fuerza de la transmisión**

22 años, titular de un diploma  
de técnico superior en IPM  
dirigido en alternancia por  
Anthogyr, Lycée du Mont-Blanc  
- Passy (74), actualmente  
empleo fijo.

Única chica en una clase de 16 chicos, Delphine tiene carácter y un proyecto profesional sólido. «*El aprendizaje me venía como anillo al dedo. La transmisión del conocimiento ha sido muy importante en el taller, cada cual se ha implicado en mi formación y los más veteranos me han dado consejos muy valiosos.*» Con el diploma en el bolsillo, Delphine ha recibido la oferta de un puesto como asistente-reguladora. «*La exigencia demandada, la limpieza del taller y el ambiente entre colegas... Sabía que no encontraría otra empresa como Anthogyr. Por lo tanto, dije sí inmediatamente. E incluso aunque mi formación académica ha terminado, sigo aprendiendo y progresando. Un aspecto muy importante para mi desarrollo personal.*»

# Miradas



## Valentin Garda, en la concreción de los proyectos

20 años, en 1º año de la escuela  
de ingeniería, Institut des  
Techniques d'Ingénieur de  
l'Industrie (ITII) - Annecy (74)

Primer ingeniero formado de forma alterna en I+D, Valentin sigue una carrera atípica. Aprendiz en Anthogyr en BTS IPM, sus muy buenos resultados le permitieron continuar sus estudios. Integrado en la Oficina de Proyectos tras su motivada candidatura, diseña hoy las piezas que fabricaba ayer.

*«Mi conocimiento de las máquinas es una gran ventaja pero también debo integrar los datos de diferentes servicios como marketing, la oficina de ingeniería. Tengo que pensar como un dentista para entender las problemáticas de la profesión para imaginar soluciones adaptadas. El desafío es apasionante».* Esta dimensión concreta convenció al joven para seguir dicha formación. *«Poder dedicarme a proyectos sobre el terreno sigue siendo esencial. Por ejemplo, en este momento, trabajo en un nuevo producto muy innovador. Parto de unos pocos datos y tendré que diseñar prototipos, realizar ensayos mecánicos y contribuir a la industrialización... Por sí sola, la formación académica sería incapaz de ofrecer todas estas posibilidades. »*

Después de trabajar un año en Anthogyr como interina en producción, Souha decidió retomar sus estudios. *«Deseaba proseguir mi colaboración con el grupo y evolucionar en un sector que me correspondía más, siendo al mismo tiempo independiente económicamente y activa profesionalmente. El aprendizaje se presentaba como la solución ideal».* Para ello, el éxito del aprendizaje se basa en un compromiso recíproco: *«Me acompañan y me dan responsabilidades, para poder demostrar motivación e implicación en el cumplimiento de mis tareas. (...) Durante este año, he ganado en competencias pero también en seguridad. Han confiado en mi y he cogido confianza. ¡Eso vale mas que cualquier A! »*



## Souha Ben Romdhan, ganar confianza

22 años, en 1º año del diploma  
de técnico superior asistente de  
gestión, Sup'Sallanches (74)



**650**  
PARTICIPANTES  
DE  
32 NACIONALIDADES

MÁS DE 40  
IMPLANTOLÓGOS FORMADORES  
FRANCESES E INTERNACIONALES

---

UN CENTRO DEDICADO DE  
**250M<sup>2</sup>** EN SALLANCHES

*Anne Bernard, Responsable  
del Campus Anthogyr*

en primer  
plano

# “LA FORMACIÓN CAMPUS ANTHOGYR”

## Campus Anthogyr: objetivo la excelencia

*La búsqueda constante de la excelencia está en el ADN de los odontólogos. para acompañarles en su evolución, Campus Anthogyr propone una amplia gama de formaciones impartidas por toda Francia. Descubrimos este servicio a medida para los profesionales con su responsable Anne Bernard, así como el Doctor Bernard Lazaroo, implantólogo formador.*

### ¿Puede presentar el Campus Anthogyr?

**Anne Bernard:** Campus Anthogyr propone un abanico de formaciones dirigidas a todos los dentistas, asistentes y protésicos ya sean o no clientes de Anthogyr. Las temáticas abordadas abarcan el conjunto de sus habilidades. Se articulan en torno a tres objetivos.

“Organizar y desarrollar” propone herramientas de gestión y de organización estratégicas para hacer prosperar su clínica dental, así como consejos para comunicarse eficazmente con sus pacientes. La formación de los asistentes dentales en implantología también está incorporada.

“Todos los cursos son impartidos por un equipo de especialistas que transmiten sus conocimientos con pasión”.

El segundo objetivo “Progresar”, pretende mejorar los conocimientos de los odontólogos y su práctica en áreas concretas (las primeras elevaciones sinusales, la gestión de los tejidos blandos...). Finalmente, “Confirmar” que se dirige a los implantólogos deseosos de profundizar sus conocimientos hacia cirugías más avanzadas como “All on 6 or 4”, carga inmediata, anatomía... Todos los cursos son impartidos por un equipo de especialistas que transmiten sus conocimientos con pasión.

**Doctor Lazaroo:** En nuestras profesiones, sigue siendo fundamental formarse durante toda la carrera para seguir las evoluciones, comprender los desafíos de nuevos procedimientos, descubrir técnicas diferentes... Pero también desarrollar su sentido crítico respecto a los demás y respecto a uno mismo. Más que las herramientas técnicas o los materiales utilizados,



### DOCTOR BERNARD LAZAROO

- > DU EN ANATOMÍA CRANEO-CERVICO-FACIAL
- > DU EN TRATAMIENTO DEL DOLOR
- > DIU EN AURICULOTERAPIA
- > AGREGADO DE ANATOMÍA R.DESCARTES

es el dentista quien garantiza el éxito o el fracaso de su cirugía implantaria. Hay que practicar para dominar perfectamente el gesto y tender a más especialización y éxitos. Esto pasa, por supuesto, por el intercambio de conocimiento de un profesional a otro. Yo mismo progreso constantemente desde hace 25 años. ¿El resultado? Hoy en día, pierdo menos del 1 % de implantes al año, de 400 colocados...

**"El Campus Anthogyr ofrece satisfacción total tanto a nivel del material como de la calidad de los dictantes".**

**¿La dimensión profesional se inscribe en el corazón de los programas?**

**Anne Bernard:** El objetivo tiende a que cada participante pueda implementar las técnicas aprendidas desde el día siguiente a la formación. ¡Y funciona! Tras nuestros cursos, los participantes nos comentan que han hecho cambios en sus prácticas e impulsado una nueva dinámica en su consulta.

**Doctor Lazaroo:** Estas formaciones se distinguen por la enseñanza clínica impartida. Se componen generalmente de secuencias que alternan demostraciones y trabajos prácticos. Durante estos dos períodos, el intercambio es preponderante, respondo a las preguntas, presento las técnicas y no dudo en criticar. De este modo se progresan aumentando la dificultad, paso a paso, llevo a los participantes a tener un mejor conocimiento intelectual y manual.

**¿Cómo se organizan los cursos en Francia?**

**Anne Bernard:** Cada año, publicamos nuestro programa de cursos - además la edición 2017 estará disponible a partir de septiembre con una novedad: una formación para protésicos. A continuación, los odontólogos que deseen seguir uno o varios módulos se inscriben mediante nuestra web o a través de nuestros asesores comerciales. Para ofrecer más flexibilidad a los odontólogos, la mitad de nuestras formaciones se imparte en toda Francia en las consultas de nuestros implantólogos colaboradores, y la otra en Sallanches. En la sede del grupo, Campus Anthogyr tiene una infraestructura de vanguardia de 250 m<sup>2</sup>.



Aurélie Ducroz,  
Asistente  
de Formación

Audrey Robache,  
Coordinadora  
de Formación

Anne Bernard,  
Responsable del  
Campus Anthogyr

Philippe Iwachow,  
Responsable  
de Formación

Aurore Bossoney,  
Asistente  
de Formación



Mi misión, compartida por todo mi departamento, se caracteriza por la atención reservada a cada dentista. Más que una formación, pretendemos ofrecerle una prestación global Premium, de la acogida al alojamiento.

**Doctor Lazaroo:** La duración, dos días de media, y el número de participantes limitado voluntariamente, garantizan una enseñanza de auténtica calidad. También, el ambiente es muy cordial y facilitan los intercambios con los compañeros, cuando los cursos se desarrollan en Sallanches, nos beneficiamos de un lugar especialmente agradable y funcional. El Campus Anthogyr ofrece satisfacción total tanto a nivel del material como de la calidad de los dictantes.

#### ¿Y a nivel internacional?

**Anne Bernard:** Para los odontólogos que inician su colaboración con Anthogyr en todo el mundo, hemos concebido un seminario que se realiza en Sallanches. El desarrollo es tal que este año dirigimos tres seminarios en inglés y una quincena en los idiomas de nuestras filiales. Todos comienzan con una jornada de presentación del grupo que incluye la visita al centro de producción, y a continuación, se realizan trabajos prácticos con nuestros productos. Luego siguen con una jornada clínica bajo la dirección de un implantólogo. ☺

## Enfoque ¡1,2,3 Posez!

Para los dentistas que deseen integrar la implantología en su consulta generalista, Anthogyr ha diseñado, en colaboración con el Doctor Antoine Monin, un curso novedoso e innovador: ¡1,2,3 Posez!

## 3 PREGUNTAS PARA EL DOCTOR ANTOINE MONIN



### ¿Podría explicarnos en qué consiste el curso ¡1, 2, 3 Posez!?

**Doctor Monin:** Este curso tiene, ante todo, como objetivo formar el binomio odontólogo –asistente en la implantología simple. Unos tutores les acompañan desde la parte teórica a las primeras colocaciones de implantes en consulta. ¡1, 2, 3 Posez! se dirige a odontólogos preocupados por dinamizar su práctica y responder a la creciente demanda implantaria de sus pacientes.

### ¿Cómo nació la idea de esta formación?

**Doctor Monin:** He constatado que quedaba poco de las enseñanzas teóricas que yo recibí cuando era estudiante. Lo que constituye la base de nuestros conocimientos, son los intercambios con profesionales influyentes que estimulan a ir más lejos. Hoy quiero participar de alguna manera a esa transmisión de conocimiento y Anthogyr me ha de alguna forma y Anthogyr me ha proporcionado los medios para realizar este proyecto para mis semejantes.

### ¿Cuáles son las ventajas de la formación ¡1, 2, 3 Posez!?

**Doctor Monin:** Demasiadas formaciones "iniciales" se ciñen a enseñanzas teóricas y omiten la parte clínica. Con ¡1, 2, 3, Posez! el acompañamiento personalizado es el núcleo del programa. El odontólogo y su asistente se benefician de una tutoría en tres ciclos: diagnóstico en Sallanches, tratamiento en el centro del tutor y primeras colocaciones en la consulta. La cercanía con el referente es la fuerza de esta formación. Cercanía geográfica ya que la veintena de tutores cubre toda Francia, y cercanía con el odontólogo y su asistente durante todo el curso. ☺

encuentro

“**DR DIEGO LONGHIN,  
CIRUJANO IMPLANTÓLOGO ESPECIALIZADO  
EN PARODONTOLOGÍA”**

**Ubicada en la región de Venecia, el Doctor Diego Longhin ejerce en su clínica desde 2009 y se apoya en una sólida experiencia en endodoncia, implantología y parodontología. En búsqueda constante de tratamientos innovadores, ha establecido una relación dinámica con Anthogyr desde hace varios años.**

**Del producto a la asociación**

Iniciada hace seis años en un plano comercial, la colaboración entre el odontólogo y Anthogyr evolucionó rápidamente. «En principio estaba interesado en Axiom®, ya que este implante poseía todas las cualidades que buscaba: conexión cónica, ninguna infiltración bacteriana entre el implante y el pilar, plataforma que garantiza el

espacio biológico y que reduce el riesgo de periimplantitis», recuerda el Doctor LONGHIN. «Nuestra relación se reforzó a continuación, reflejando nuestro crecimiento mutuo. Tiene la particularidad de basarse en un intercambio permanente que tiene en cuenta diferentes evaluaciones técnicas y clínicas, ofreciendo de este modo constantemente nuevas posibilidades». Un vínculo estrecho entre la práctica profesional y el mundo industrial que se inscribe en el corazón de la estrategia de Anthogyr.

**Una relación basada en la transparencia y la implicación**

El Doctor LONGHIN ha visitado muchas veces la sede de Anthogyr, en Sallanches.

**“Un vínculo estrecho entre la práctica profesional y el mundo industrial”**

«Cada vez, me impresiona la precisión con la que se fabrica cada componente. Para nosotros, los odontólogos, es esencial conocer las diferentes etapas que van desde el diseño a la producción hasta el control de calidad de los productos que utilizamos a diario». Contertulio privilegiado del grupo, el implantólogo participa en diferentes encuentros profesionales en Italia





y en el extranjero. «Como conferenciante pero también como odontólogo que sigue teniendo sed de aprender, intento compartir mi pasión por la profesión».

Un estado de espíritu que le lleva también a colaborar en la realización de un estudio multicéntrico sobre Axiom®, que se publicará próximamente.

### **Imaginar juntos las soluciones del mañana**

Afrontando con decisión el futuro, el Doctor LONGHIN colabora con

Anthogyr en el desarrollo de nuevos procesos. «La implantología parece una disciplina dominada pero estoy convencido de que queda mucho por descubrir.

El futuro reserva múltiples evoluciones, especialmente en torno al concepto de implante biológico. Para mí, representa un punto clave para mejorar el aspecto estético e impedir el desarrollo de periimplantitis», asegura el odontólogo. Está convencido de la conveniencia de unir conocimientos clínico y técnico para alcanzar la excelencia. ●

## **LA CONSULTA en cifras**

### **13 PERSONAS**

ENTRE ELLAS **EL DOCTOR DIEGO LONGHIN**,  
IMPLANTÓLOGO, PROTÉSICO  
Y PARODONTÓLOGO

**4 DENTISTAS**  
ESPECIALIZADOS EN ENDODONCIA,  
RESTAURADORA Y ORTODONCIA

**2 HIGIENISTAS DENTALES**  
**2 SECRETARIAS**  
**Y 4 ASISTENTES**



Anthogyr  
around  
the world

“ ANTHOGYR ITALIA:  
LA ALIANZA  
EXITOSA DEL SER HUMANO  
Y LA TECNOLOGÍA ”





## EN CIFRAS

**2011 CREACIÓN**

**4 PERSONAS CON BASE EN  
MILÁN**

**12 COMERCIALES  
SOBRE EL TERRENO**

**P**resente en Italia desde 2007 gracias a una sólida red de distribuidores, el grupo Anthogyr ha emprendido una nueva etapa en la conquista del mercado italiano.

### La implantación de una filial, una apuesta estratégica

La creación en 2011 de una filial con sede en Milán activa nuevos resortes de crecimiento. «Recurrir a distribuidores es una buena forma de entrar en un territorio pero convertirse en una filial al 100 % se impone como un factor clave de desarrollo en un mercado llamado a prosperar a largo plazo, subraya Raffaele CATTANEO, Director General de Anthogyr Italia.

**“ Si nuestros clientes se han decantado por Anthogyr, es por supuesto por la calidad de los productos pero también por la calidad de la relación.”**

Vender sin intermediarios nos permite entender mejor las necesidades de nuestros clientes finales, escuchar sus exigencias para aportarles productos y servicios perfectamente adaptados. Por ello también nos hemos rodeado voluntariamente de un equipo maduro, muy experimentado en el sector de la implantología y del DFAO». Dominando totalmente su política de comercialización y su logística, la filial procesa desde ahora directamente el 100 % de los pedidos y garantiza la entrega de los productos en 24 h en todo el país. Una reactividad convincente.

### Reforzar la relación con el cliente

«Más allá del imperativo de fiabilidad en los plazos de entrega y de excelencia de las piezas fabricadas, hemos construido con los odontólogos italianos relaciones que superan el marco comercial. Si nuestros clientes se han decantado por Anthogyr frente a otras marcas, especialmente locales, es por supuesto por la calidad de los productos pero también por la calidad de la relación. Hemos tejido auténticas asociaciones, relaciones de confianza, incluso de amistad, que nuestra presencia como filial no hace más que reforzar». El fuerte crecimiento de Anthogyr no se realiza a expensas de la relación con el cliente. «Invitamos a los odontólogos a participar en cursos de formación y diferentes eventos en nuestra casa matriz, en Sallanches. Entre conocimientos y saber estar, elevada tecnicidad y cordialidad, esta transparencia es especialmente apreciada. »

### La innovación, motor de crecimiento

«Para captar clientes, queremos desarrollar la solución CAD-CAM Simeda® de prótesis personalizadas, gracias a la tecnología digital. Los odontólogos italianos están a la espera de esta oferta Premium en la que se ilustran los conocimientos del grupo». Paralelamente, la filial ha desarrollado programas junto con dos universidades. «Llevar la innovación a los odontólogos instalados desde hace mucho y a los futuros profesionales, pretende ser un punto esencial para nuestro crecimiento futuro». ☺

## Hacia nuevos horizontes



Desde 2010, Anthogyr centra su desarrollo en torno a productos premium, innovadores y accesibles. En el corazón de este desarrollo, los equipos anticipan día a día las evoluciones tecnológicas. Juntos queremos desarrollar el potencial y el valor añadido de los productos y servicios que le ofreceremos mañana. Así, reforzamos nuestra posición de Principal Impulsor en implantología.

Créditos fotográficos: Anthogyr - Todos los derechos reservados - Fotos no contractuales.



ANTHOGYR SAS  
2 237 avenue André Lasquin  
74700 Sallanches - Francia  
Tel : +33 (0)4 50 58 02 37  
Fax : +33 (0)4 50 93 78 60  
[www.anthogyr.com](http://www.anthogyr.com)

**Anthogyr**  
PRIME MOVER IN IMPLANTOLOGY