

inSide

Anthogyr's International Corporate Magazine



PRIMO PIANO L'ESPERIENZA INDUSTRIALE DI ANTHOGYR

PAG. 8

INCONTRO

DOTT. JEAN-BAPTISTE VERDINO,
CHIRURGO IMPLANTOLOGO
& GILLES GIORDANENGO,
PROTESISTA

AROUND THE WORLD

ANTHOGYR LTD,
DESTINAZIONE
CRESCITA

PAG. 12

PAG. 14

Anthogyr
PRIME MOVER IN IMPLANTOLOGY

Editoriale dell'Amministratore Delegato



NEL 2016

408
COLLABORATORI

**PROGRESSIONE DEL
FATTURATO**

+213%
IN 11 ANNI

R&D
**7% DEL
FATTURATO**

**FATTURATO
2016**

44,4
milioni €

SUDDIVISIONE PER ATTIVITÀ

IMPLANTOLOGIA (70%)

**APPARECCHIATURE
DENTALI (12%)**

MANUFACTURING (18%)

**RIPARTIZIONE DEL FATTURATO
PER ZONA**



**AXIOM® MULTI LEVEL®
APRE UNA NUOVA STRADA
ALL'IMPLANTOLOGIA. ”**

Per Anthogyr il 2016 è stato un anno ricco di eventi.

Dopo la partnership esclusiva con il gruppo Straumann, che rappresenta una grande opportunità di sviluppo per Anthogyr, lanceremo la nuova gamma Axiom® Multi Level® durante il congresso ADF, un approccio innovativo per l'implantologia. Per la prima volta sul mercato, proponiamo una compatibilità totale tra le filosofie Bone Level e Tissue Level, nonché una nuova connessione inLink® unica, integrata alla protesi Simeda®.

Questa nuova soluzione innovativa e audace rientra nella strategia che stiamo sviluppando sin dal 2010. E conferma la nostra volontà di proporre prodotti sempre più performanti e accessibili alla maggior parte dei clienti.

La gamma Axiom® Multi Level® è in già commercio dall'inizio di aprile in Francia e in Belgio. Il suo sviluppo a livello internazionale è iniziato con il salone IDS di Colonia e il lancio per il mercato tedesco.

Anthogyr prosegue il suo sviluppo in Europa con l'apertura di una filiale in Inghilterra.

Infine, nel 2017, Anthogyr festeggia i suoi 70 anni! Un anniversario lungo un anno costellato di sorprese...

A presto

**Éric GENÈVE,
Presidente e Amministratore Delegato**

www.anthogyr.com



inSide

The International Corporate Magazine of Anthogyr

Direttore della pubblicazione: Eric GENÈVE

Responsabile della comunicazione:

Laetitia MARTIN-BERNE

Redattori: Raphaëlle BROZ,

Raphaël CASTERA, Laetitia MARTIN-BERNE.

Crediti fotografici:

Bertrand PRUDHON, Godefroy DE MAUPEOU,

David VUILLERMOZ [Atelier du Cyclope],

Pascal LEROY [Semaphore], Istock.

Tiratura: 630 copie

Stampa : Imprimerie Plancher



“ANTHOGYR IN AZIONE”

Comfort e semplicità con l'Accesso Angolato per protesi Simeda®

L'**Accesso Angolato** consente di regolare l'emergenza dei canali di avvitamento delle protesi multiple personalizzate **Simeda®** avvitate su pilastri **Multi Unit Axiom® BL**. Questa soluzione è disponibile per tutti i canali di avvitamento, su piattaforma ø 4.8 o 4.0, su protesi in titanio o Cobalto-Cromo. L'Accesso Angolato offre un'angolazione fino a 25° per ottimizzare l'estetica e la funzionalità delle ricostruzioni. Favorisce le indicazioni di protesi avvitate migliorandone la versatilità. Disponibile anche su pilastri Multi-Unit Nobel Biocare®.



I punti di forza

- **Utensile da presa dedicato** e consegnato con la protesi Simeda® per facilitare il trasporto della vite in bocca.
- **Bi-colorazione** nera/titanio per la vite definitiva.
- **Una sola chiave sferica** per tutte le viti della protesi, compresi i canali dritti (2 lunghezze di chiavi e di mandrini).

Anthogyr festeggia i suoi 70 anni



Tanti anni di esperienza durante i quali Anthogyr ha saputo sviluppare soluzioni sempre più performanti che oggi le consentono di sfidare i leader mondiali del settore dell'implantologia.

Tra retrospettiva storica e ambizioni future, numerosi eventi scandiranno questo anniversario.

Christian Grau prende le redini della filiale tedesca di Anthogyr



Christian Grau entra in Anthogyr GmbH come direttore generale. Ingegnere laureato in scienze dei materiali, ha lavorato per più di 20 anni in Dentsply, uno dei leader mondiali del settore. Il suo percorso professionale l'ha portato a occupare numerosi posti di responsabilità. Ora mette la sua perfetta conoscenza del mercato tedesco a profitto dello sviluppo della filiale di Anthogyr GmbH.

“I PROSSIMI APPUNTAMENTI”



21-28 MARZO
I.D.S
Cologne (Germania)



2-3 GIUGNO
Dental en Région
Lille (Francia)



15-16 GIUGNO
Le Cercle # 3
Chamonix (Francia)



5-7 OTTOBRE

E.A.O

Madrid (Spagna)

Attualità

“AXIOM® MULTI LEVEL®: PIÙ DI UN NUOVO SISTEMA: IL VOSTRO NUOVO POTERE”

Fedele alla sua strategia “Prime Mover in implantology”, Anthogyr ha imperniato il suo sviluppo intorno all'implementazione di soluzioni innovative dal forte valore aggiunto. Da questa strategia vincente è nata una gamma di prodotti inedita sul mercato dell'implantologia: Axiom® Multi Level®.



Una soluzione rivoluzionaria

Proponendo una compatibilità totale tra le filosofie Bone Level e Tissue Level, integrandosi perfettamente all'universo Axiom® attuale, Axiom® Multi Level® offre un nuovo approccio all'implantologia e amplia il campo terapeutico. Questa gamma consente una vasta scelta di soluzioni chirurgiche e protesiche, adatte a ogni indicazione e a ogni paziente, a seconda delle sfide in gioco, estetiche o biologiche. ☀



Un monitoraggio clinico di prima classe

99%

**TASSO DI
SOPRAVVIVENZA
IMPLANTARE**

**26
MEDICI**

**19
LABORATORI
COLLAUDATORI**

**1 anno
DI MONITORAGGIO
CLINICO**

**546
IMPIANTI**

**116 PAZIENTI
TRATTATI**

**7 BREVETTI
DEPOSITATI**

SYMPOS

CONGRÈS ADF / P

IMPLANT TISSUE LEVEL OU BONE LEVEL APPORTÉE PAR UNE NOUVELLE SOLUTION

Dr Philippe COLIN

Préserver l'os crânien :
un défi quotidien

Dr Jean-Baptiste VERDINO

Apport d'une nouvelle solution
dans les procédures de mise
en fonction immédiate

Mr Jean-Pierre CASU

Représenter les possibilités
prothétiques grâce à une
nouvelle connexion
inLink® Innovante



L'innovation fondamentale

Congresso ADF: Axiom® Multi Level® al centro di una nuova soluzione terapeutica

Durante il salone ADF di fine novembre a Parigi, davanti a quasi 400 persone, il Dott. Patrice MARGOSSIAN ha inaugurato il Congresso Anthogyr dedicato alla nuova via terapeutica tracciata dalla gamma Axiom® Multi Level®. Il Dott. MARGOSSIAN ha pronunciato una vera e propria arringa a favore dell'innovazione rendendo omaggio alla visione di Anthogyr: inventare l'implantologia di domani coniugando le filosofie Bone e Tissue Level.

I suoi colleghi hanno invece illustrato il valore aggiunto di questa nuova soluzione. Il Dott. Philippe COLIN ha dimostrato che l'uso del nuovo impianto Axiom® TL, Tissue Level, associato a una protesi avvitata, permette di ovviare ai numerosi effetti iatrogeni. Presentando diversi casi clinici, il Dott. Jean-Baptiste VERDINO ha sottolineato l'interesse della nuova gamma Axiom® Multi Level® nelle procedure di messa in carico immediato (MCI). Infine, per quanto riguarda i protesisti, Jean-Pierre CASU, premiato come "Meilleur Ouvrier de France", ha illustrato nel dettaglio l'apporto dell'innovazione inLink®, una nuova connessione integrata alla protesi CAD-CAM Simeda®, che elimina la necessità di qualsiasi manipolazione delle viti.

[http://www.axiom-multilevel.fr/
category/evenements/](http://www.axiom-multilevel.fr/category/evenements/) ☀

L'esperienza di Anthogyr in sintesi

La gamma Axiom® Multi Level® è composta dagli impianti **Axiom® BL, Bone Level e dai nuovi impianti Axiom® TL, Tissue Level**, che offrono facilità protesica, sicurezza biologica grazie al loro profilo di collo anatomico Tissue Favored Design e il comfort di una protesi avvitata "in impianto diretto". Grazie a una vasta scelta di profili gengivali che coprono tutte le situazioni cliniche, oggi le manipolazioni protesiche sono semplificate.

Altra innovazione importante: **inLink®, la prima connessione integrata alla protesi CAD-CAM Simeda®**. Questo sistema di blocco non richiede nessuna manipolazione, né trasporto di viti. Permette anche di combinare l'uso di impianti Axiom® TL, Tissue Level, e Axiom® BL, Bone Level in una stessa protesi.

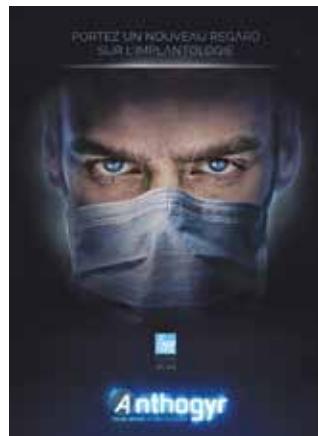
Un forte orientamento CAD-CAM Simeda®, la cui protesi prevede una soluzione di accessi angolati (fino a 25°) per gli impianti Axiom® TL, Tissue Level e BL, Bone Level, favorendo così l'ottimizzazione estetica e funzionale. ☀

Punti di vista

“I “SUPER POTERI” DEL TEAM COMUNICAZIONE!”

Dietro la comunicazione originale della gamma Axiom® Multi Level® lavora il team comunicazione. Incontro.

Comunicazione Axiom® Multi Level®: sei tu l'eroe



Per promuovere la sua gamma rivoluzionaria, Anthogyr ha scelto di "scombinare" i codici e di scommettere su un concept originale ispirato all'universo dei super-eroi. Costruito insieme a un'agenzia parigina, questo concept è stato declinato internamente in una campagna a 360°.



Laetitia,
Responsabile Comunicazione

Coordinandosi con i servizi marketing e commerciale, Laetitia definisce la strategia e i piani di comunicazione del gruppo con l'autorizzazione della Direzione marketing-comunicazione, poi ne organizza l'attuazione.

"Ho la fortuna di collaborare con un team dai talenti complementari, spetta a noi sviluppare la notorietà della marca in tutti i paesi in cui è presente".

Missione Axiom® Multi Level®: gestione globale del progetto, rispetto del budget e del planning.

70% web e 30% relazioni con i media! "Per quanto riguarda il digitale, mi occupo dei siti Internet di Anthogyr, della creazione della nuova Extranet e dei social network insieme a Camille". Coordinandosi con i media nazionali e internazionali e gli organizzatori di eventi locali di cui Anthogyr è partner, Raphaël sviluppa la notorietà del gruppo a tutti i livelli.

Missione Axiom® Multi Level®: Elaborazione del piano media, progettazione degli strumenti di comunicazione e relazioni con la stampa.
www.axiom-multilevel.com



Raphaël,
Responsabile Progetto



**Bertrand,
Referente Artistico**



Anthogyr partecipa ogni anno a una quindicina di saloni in Francia e nel mondo, Blandine gestisce l'allestimento dello stand. "E' necessario allestire la scenografia dei luoghi, coordinarsi con i fornitori, gestire la logistica e naturalmente avere a disposizione gli strumenti di comunicazione".

Missione Axiom® Multi Level®: salone ADF, Congresso e serata di lancio "Blue Lab".



**Blandine,
Assistente Eventi**

A 22 anni, Camille ha superato il Master Marketing e comunicazione durante l'apprendistato.

"Insieme a Raphaël, animo i social network (Facebook, Linkedin, Youtube, google+) e aggiorno le attualità e le brochure sul sito web di Anthogyr. Seguo anche le relazioni con la stampa".

Missione Axiom® Multi Level®: social network e aggiornamento del sito Axiom® Multi Level®.



**Camille,
in formazione**



Dietro la maggior parte delle pubblicazioni del gruppo, si trovano le impaginazioni di Mary. *"La ricchezza del mio mestiere sta nella diversità delle realizzazioni e nella libertà di creazione che mi viene data..."*

Missione Axiom® Multi Level®: Mary ha preso il potere sui super-eroi declinando il concetto su tutti i supporti.



**Mary,
Infografica**



**Christine,
Assistente di Comunicazione**

La sua esperienza e la sua energia la rendono un'assistente unica. Organizzazione del direct marketing (in particolare inoltro dei mailing), gestione delle relazioni con i fornitori, i tipografi, i traduttori, la comunicazione interna... Impossibile riassumere il suo lavoro!

Missione Axiom® Multi Level®: gestione dei gadget promozionali, stampa delle brochure, mailing...





Olivier Pigny,
Direttore industriale

150

COLLABORATORI
ADDETTI ALLA
DIREZIONE INDUSTRIALE

9 400 M²

CAPACITÀ DI LAVORAZIONE IN BARRA
(DA Ø0,5MM A Ø42MM)

60 MACCHINE
A COMANDI DIGITALI

UNA PRECISIONE
INFERIORE ALL'
1/100° DI MM

PRODUZIONE IN SERIE
DA 50 A 100.000 PEZZI

“LA COMPETENZA INDUSTRIALE DI ANTHOGYR”

Un tuffo nel cuore della produzione

Ogni prodotto Anthogyr riflettela competenza industriale del gruppo. Connubio tra know-how di eccellenza e attrezzature ultra-moderne, il sito produttivo garantisce una qualità di fabbricazione impeccabile. Intervista a Olivier Pigny, direttore industriale.

Anthogyr festeggia i suoi 70 anni, la produzione è nel DNA dell'azienda?

La trasformazione della materia è da sempre la ragion d'essere di Anthogyr. Situato ai piedi del Monte Bianco, nel cuore della valle dell'Arve e del suo bacino di tornitura, polo mondiale di questa specialità, il gruppo gode di un contesto unico. Fondato da una famiglia di orologiai nel 1947, è erede di una micro-meccanica di precisione che l'azienda ha saputo sviluppare sia a livello del know-how che degli strumenti di produzione. Negli ultimi quindici anni, l'accelerazione della sua crescita ha richiesto investimenti particolarmente elevati. Nel 2007, 20 milioni di euro sono stati investiti nella costruzione del nuovo sito industriale di 8.000 m², sito che è stato ingrandito nel 2013 per raggiungere oggi 9.400 m².

Può presentarci il sito di fabbricazione attuale?

Sul principio del lean manufacturing, esso integra tutte le tappe che vanno dalla lavorazione della materia prima all'assemblaggio, fino alle fasi finali di decontaminazione e di confezionamento

in camera bianca in confezioni sterili. Tutte le officine di produzione sono certificate ISO 9001, ISO 13485 e EN9100, in modo da garantire la totale conformità dei prodotti alle direttive e alle norme vigenti. Il sito è attrezzato con un parco industriale che evolve costantemente per restare all'avanguardia della tecnologia e accompagnare la nostra crescita. Esso rappresenta la parte più pesante dell'investimento, ma anche il parco macchine, ossia i mezzi a valle o legati alla lavorazione (pulizia, sabbiatura, controllo...) costituiscono un investimento importante.

Torniamo alla competenza industriale...

“Il sito è attrezzato con un parco industriale in costante evoluzione.”

Concretamente, come nasce un prodotto Anthogyr?

L'attrezzatura industriale high-tech va di pari passo con processi performanti. L'industrializzazione rientra nella gamma dei servizi. A monte, stiamo lavorando in sinergia con il polo R&D per fabbricare i prototipi ideati dagli ingegneri e realizzare le pre-serie che serviranno a convalidare il prodotto nella sua forma definitiva. Parallelamente, il marketing fa una stima delle vendite e la catena di approvvigionamento definisce la quantità da produrre

Primo piano sulla gamma Axiom® Multi Level®



"La nostra prima missione è stata di verificare la fattibilità dei modelli ideati dal team R&D. Si tratta di una gamma molto ambiziosa, una prima mondiale ad altissimo livello di tecnicità. Sono state necessarie numerose fasi di prova e di correzione per ottenere il prodotto che risponda perfettamente al capitolo", precisa Olivier Pigny.

"I prototipi sono stati convalidati, le pre-serie lanciate, un lavoro importante è stato condotto dai miei team per assicurare la messa in stock di tutti i riferimenti entro i tempi previsti. La fabbricazione dei pezzi è iniziata alla fine di novembre 2016 in modo che i primi ordini arrivassero ai medici a partire dal mese di aprile 2017".

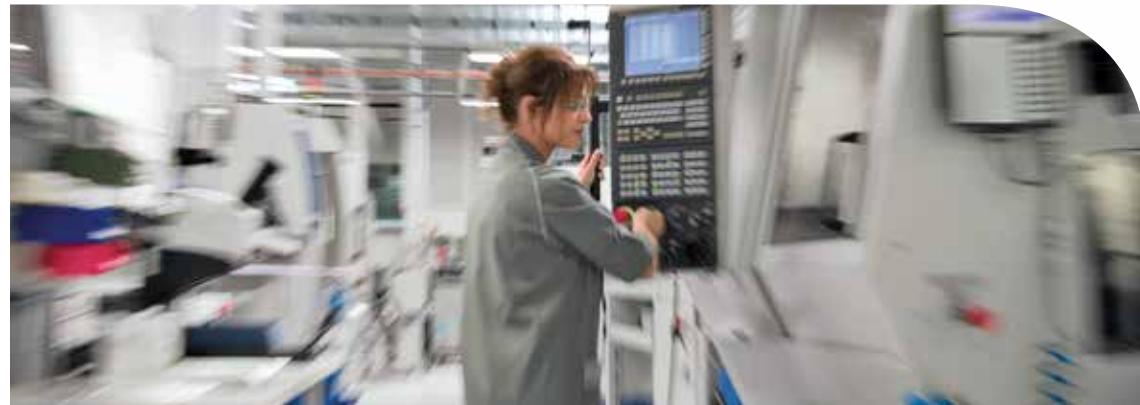
entro una determinata data. Spetta poi a noi mobilitare i nostri team metodi, gestione della produzione e fabbricazione (lavorazione e finitura) per mettere in stock l'insieme dei riferimenti entro i tempi previsti. L'esperienza umana è evidentemente presente a ogni tappa. Tengo anche a sottolineare il livello elevato di competenza del team, che dimostra quotidianamente un rigore e

"L'esperienza umana è evidentemente presente a ogni tappa."

una precisione esemplari nella fabbricazione, nel controllo ma anche nella gestione dell'ambiente in sala bianca per garantire l'assoluta qualità dei nostri prodotti.

Qual è il posto dell'industrializzazione nella strategia globale?

L'integrazione totale dei processi di fabbricazione rappresenta certamente un punto di forza e un'arma competitiva vincente. Naturalmente, questo è garanzia di una qualità impeccabile ma la posta in gioco è anche quella dell'innovazione. L'interazione costante tra la progettazione e la produzione ci offre un anticipo essenziale nella corsa alla performance. Siamo in grado di fabbricare rapidamente i prototipi e di lanciare le produzioni. Un piano convalidato all'ufficio studi oggi, può già essere in macchina uno o due giorni dopo, il tempo di elaborare i fascicoli tecnici lato ufficio metodi e di liberare del posto sul parco macchine per realizzare i pezzi. Abbiamo questa capacità di essere molto reattivi e ci impegniamo a mantenere questa agilità garantendo al contempo lo sviluppo rapido dell'azienda.



Per fare questo serve innovare i process o l'organizzazione?

In Anthogyr, non dormiamo sugli allori! La nostra crescita impone una rimessa in discussione costante. La fabbrica del futuro modifica i modi di produrre, l'organizzazione industriale evolve in seguito alla digitalizzazione, all'automatizzazione...

Dobbiamo quindi essere innovativi in termini di mezzi di fabbricazione, di management, di gestione della produzione...

Il team R&D lavora principalmente sui prodotti, eventualmente su alcune tecnologie di conseguenza. Tutto ciò che è legato ai process propriamente detti verrà trattato dalla direzione industriale. Da alcuni anni, un ruolo è dedicato al miglioramento

"La fabbrica del futuro modifica i modi di produrre, l'organizzazione industriale evolve in seguito alla digitalizzazione, all'automatizzazione..."

continuo, in collaborazione con esperti e collaboratori incaricati di accompagnare i team. Eseguiamo anche un importante lavoro di analisi della concorrenza e di aggiornamento industriale per il quale coinvolgiamo tutte le parti interessate internamente. Su queste tematiche, collaboriamo con altre aziende, in particolare nell'ambito del polo di competitività Mont-Blanc Industries di cui siamo membri. ☺



Anthogyr Manufacturing: la competenza industriale si sviluppa

Sin dalle origini, il gruppo ha messo le sue infrastrutture e le sue conoscenze in micromecanica al servizio di committenti provenienti da diversi settori di attività (medicina, aeronautica, elettronica, ottica, orologeria...). Partner ideale per questi clienti esigenti in termini di qualità, di competitività e di tempi, Anthogyr Manufacturing propone componenti e sotto-insiemi di alta precisione, il co-sviluppo e la co-industrializzazione in piccole e grandi quantità. Al centro dei know-how del gruppo, la perfetta gestione dei materiali è un punto di forza vincente, che consente di lavorare diversi tipi di leghe, come il titanio o l'acciaio inossidabile e di lavorare pezzi in inconel, alluminio, ottone, bronzo o PEEK. Forte di questa diversificazione, l'azienda è aperta ad altri process e si arricchisce di progetti industriali innovativi.

“ DOTT. JEAN-BAPTISTE **VERDINO**,
CHIRURGO IMPLANTOLOGO,
E GILLES **GIORDANENGO**,
PROTESISTA ”

Quando i professionisti si impegnano per la dinamica di innovazione del gruppo: dettaglio di una collaborazione ambiziosa intorno alla nuova gamma Axiom® Multi Level®.

Qualcosa di più di una semplice relazione con il cliente

In Anthogyr ne siamo convinti: inventare l'implantologia di domani non può essere fatto senza uno scambio permanente con i medici e un'attenzione reale alle loro esigenze. "Questa relazione è insolita, sottolinea il Dott. Verdino. Faccio implantologia da 27 anni e sono rimasto fedele a una sola marca di impianti per 24 anni prima di cambiare, nel 2013, per Anthogyr. Contrariamente a ciò che avveniva in passato quando mi veniva presentato un prodotto finito, ora conosco il prodotto sin dalla sua progettazione. Non è una semplice relazione cliente, ma una partnership win-win". Un parere condiviso da Gilles Giordanengo, protesista referente del Dott. Verdino per le protesi definitive e

utilizzatore delle soluzioni CAD-CAM Simeda® nel suo laboratorio All Prolab.

Una vera mobilitazione nel processo di innovazione

"2 anni fa, Eric Genève, Presidente e Amministratore Delegato di Anthogyr, mi ha parlato di un progetto innovativo: il futuro Axiom® Multi Level®, ricorda il Dott. Verdino. Ho accettato di partecipare al suo sviluppo. L'esperienza e le conoscenze cliniche del team di implantologi e di protesisti coinvolti in questo progetto hanno permesso al prodotto di nascere nella sua versione attuale, accessibile a tutti". Afferma Gilles Giordanengo: "Il dialogo con i team Anthogyr è stato molto costruttivo. Abbiamo discusso molto sui pezzi che desideravano commercializzare, tra cui inLink®, la prima connessione integrata alla protesi CAD-CAM Simeda®". "In questo processo di innovazione, siamo stati spesso critici, costantemente ascoltati e sempre compresi", riassume il Dott. Verdino.

" Il dialogo con i team Anthogyr è stato molto costruttivo."



Gilles GIORDANENGO,
protesista



Dott. Jean-Baptiste VERDINO,
chirurgo Implantologo

Una pratica professionale trasformata

"Oggi, vedo il mio lavoro in modo diverso, assicura il Dott. Verdino. La gamma Axiom® Multi Level® è una prima mondiale, che fa guadagnare semplicità, tempo e, quindi, comfort per i miei pazienti. Si può calcolare un'ora per la chirurgia di un ponte completo con impronta, ovvero mezz'ora di meno rispetto a prima; più i casi sono complessi, più Axiom® Multi Level® è adatto. Dopo una ventina di mesi, i risultati clinici sono più che incoraggianti, questo prodotto rappresenta quasi l'80% della mia attività. Un tasso di successo clinico del 100% è stato ottenuto per il carico immediato eseguito in collaborazione con Jean-Michel MOAL che sviluppa le mie protesi provvisorie". "Il sistema di blocco inLink® rivoluziona la nostra pratica professionale. Essendo incluso nella struttura della protesi, le manipolazioni protesiche risultano semplificate e il trasporto delle viti non è più un problema,

spiega Gilles Giordanengo. Il recupero degli assi implantari senza pilastro intermedio è un vero punto di forza, così come i canali di accesso angolati fino a 25° che permettono un posizionamento ottimale ed estetico dei canali di avvitamento. Ciò va a vantaggio dei pazienti sul piano estetico e funzionale. Essi si avvalgono così di protesi perfettamente adattate, qualunque sia la complessità del loro caso".

Una dinamica costante

Il coinvolgimento del Dott. Verdino non si ferma alla progettazione del prodotto: "Ho presentato la soluzione Axiom® Multi Level® durante il Congresso ADF nel 2016. Di recente, in gennaio 2017, mi sono occupato della formazione "Extraction, implantation et mise en charge immédiate" (Estrazione, impianto e messa in carico immediata"), eseguendo una "chirurgia Axiom® Multi Level®" davanti a 40 colleghi." ☺

LO STUDIO IN CIFRE

SITUATO À HYÈRES

**1 MEDICO
IMPLANTOLOGO,
IL DOTTOR VERDINO**

1 COLLABORATORE

5 DIPENDENTI

IL LABORATORIO IN CIFRE

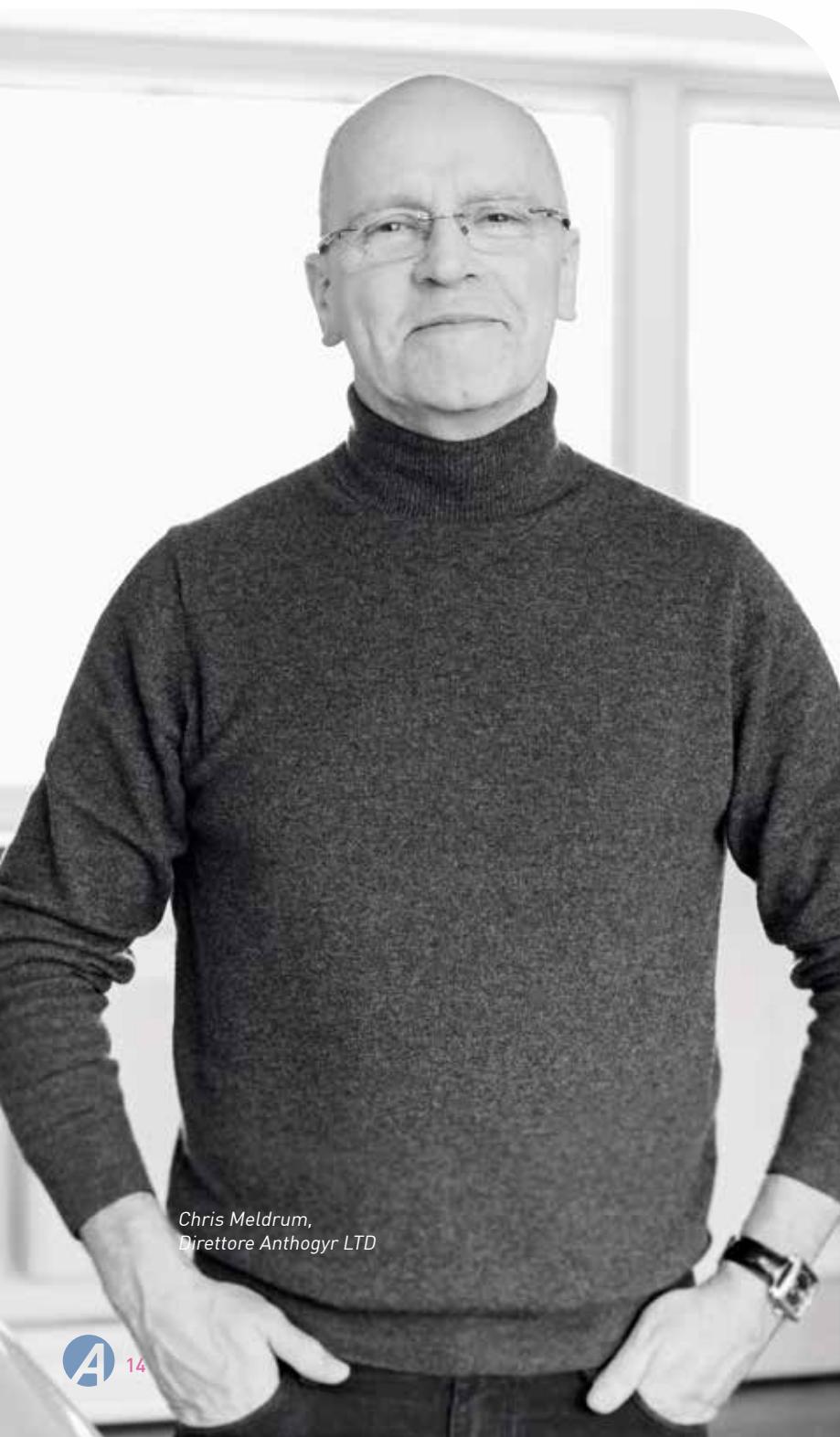
ALL PROLAB A TOLONE

**SPECIALIZZATO CAD/CAM
DAL 2000**

**G. GIORDANENGO
DIRETTORE DAL 2010**

3 DIPENDENTI

“ANTHOGYR LTD: DESTINAZIONE CRESCITA”



Chris Meldrum,
Direttore Anthogyr LTD

Anthogyr
around
the world

In un contesto dinamico che offre grandi prospettive oltremare, Anthogyr apre una nuova filiale a Londra. Punti di vista sulla strategia implementata per guadagnare terreno sul mercato inglese.

2017
CREAZIONE
DI UN TEAM DI
4 PERSONE



PRIMO PIANO SU IL MERCATO INGLESE

Contrariamente alla Francia o alla Germania, il mercato inglese dell'implantologia è meno maturo e offre un importante potenziale di sviluppo per i fabbricanti di soluzioni di alta qualità a prezzi accessibili. Recentemente rivisti al rialzo, i tassi di rimborso del servizio della sanità pubblica (National Health Service) per le cure dentali creano un contesto favorevole. Attualmente, ogni anno vengono posati 200.000 impianti, di cui il 30% con prodotti di prima fascia e il 70% con prodotti di fascia media e alta. Quest'ultimo segmento, in cui si posiziona Anthogyr, sta registrando la crescita maggiore.

Fino a ora, Anthogyr commercializzava in Gran Bretagna le sue apparecchiature unicamente attraverso una rete di distributori. Tuttavia, oggi il gruppo intende assumere una nuova dimensione organizzando un'offerta completa intorno alla sua filiale inglese, inaugurata nel gennaio 2017. Per cogliere questa sfida, Anthogyr si avvale dell'esperienza del suo direttore, Chris Meldrum. Grazie alla sua carriera di oltre 30 anni presso leader del settore dentale, in particolare Dentsply, Chris ha tutte le carte in regola per avere successo.

"Ne sono convinto: abbiamo il portafoglio migliore del mercato!"

Axiom® Multi Level® e Simeda®, gli strumenti di una conquista

La filiale conta sulla gamma di impianti Axiom® Multi Level® e sull'offerta digitale di Simeda® per imporsi presso i medici inglesi. "Attualmente queste soluzioni non hanno equivalenti. Contrariamente alla concorrenza, Anthogyr propone innovazioni reali attese dalla professione", sottolinea Chris Meldrum. "A questi prodotti fortemente differenziati, si aggiunge la qualità della relazione con il cliente e dei servizi. Ne sono convinto: abbiamo il portafoglio migliore del mercato!".

"Anthogyr propone innovazioni reali attese dalla professione"

Strategia e prospettive

"Il nostro primo obiettivo? Individuare gli opinion maker e invitarli a diventare nostri testimonial. In febbraio 2017, parecchi medici influenti sono stati invitati a Sallanches. Più che una visita del sito industriale, la nostra ambizione era quella di presentare le competenze di fabbricazione e, soprattutto, i nostri team. Desideriamo che si sentano membri dell'organizzazione". Altra ambizione: aumentare la notorietà della marca in Gran Bretagna. Per fare questo, Chris Meldrum e il suo team parteciperanno a diversi saloni ed eventi del settore. La filiale è stata ufficialmente presentata durante il congresso ADI, in marzo 2017, a Londra. "Per penetrare più ampiamente sul mercato e consolidare la nostra presenza, prevediamo di assumere l'anno prossimo 5 persone che si occuperanno della clientela", aggiunge il direttore. ☺

Il team al salone ADI di Londra in marzo 2017.





**Verso nuovi
traguardi**



Dal 2010, Anthogyr ha concentrato il suo sviluppo su prodotti di alta qualità, innovativi ed accessibili. Il nostro obiettivo è quello di migliorare il valore dei nostri prodotti e servizi, concepiti con uno sguardo al futuro.

Stiamo dunque rafforzando la nostra posizione di Prime Mover in Implantology.

Crediti fotografici: Anthogyr - Tutti i diritti riservati - Fotografie non contrattuali.

ANTHOGYR SAS
2 237 avenue André Lasquin
74700 Sallanches - Francia
Tel : +33 (0)4 50 58 02 37
Fax : +33 (0)4 50 93 78 60
www.anthogyr.com

Anthogyr
PRIME MOVER IN IMPLANTOLOGY